

Financement et services innovants en santé





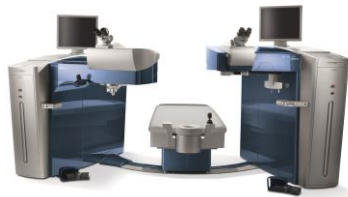
Accompagner l'innovation médicale

Face aux enjeux du système de santé, l'innovation technologique permet d'améliorer les performances organisationnelles des établissements, la qualité des soins et le confort des malades.

De plus, l'apport du digital accélère la dématérialisation des fonctions administratives, facilite le partage de données de santé, voire la prise en charge à distance des patients.



L'entité INFIBAIL Healthcare accompagne cette mutation technologique en permettant aux acteurs du monde de la santé de financer leurs acquisitions et d'accéder aux nouvelles solutions tout en préservant leur équilibre budgétaire.



Les attentes du marché

■ Adapter le coût du plateau technique au niveau d'activité

Les décideurs se dirigent vers l'acquisition de solutions technologiques globales générant une hausse des budgets moyens. Il est primordial de s'assurer que l'activité produira suffisamment de revenus pour couvrir les charges et maintenir un plateau technique efficient.

■ Faciliter l'usage du financement locatif

Un gestionnaire a besoin de souplesse pour maintenir un plateau technique de bon niveau tout en maîtrisant les coûts au regard de son activité. Dès lors, pour l'utilisateur, il est préférable d'adapter son financement à l'utilisation réelle du produit, ce que permet la location évolutive.

Le lissage des charges peut être linéaire, progressif, dégressif ou à l'acte. En outre, la location en tant que charge d'exploitation préserve la capacité d'endettement de l'utilisateur.



Nos compétences

▪ Etudes et préconisations

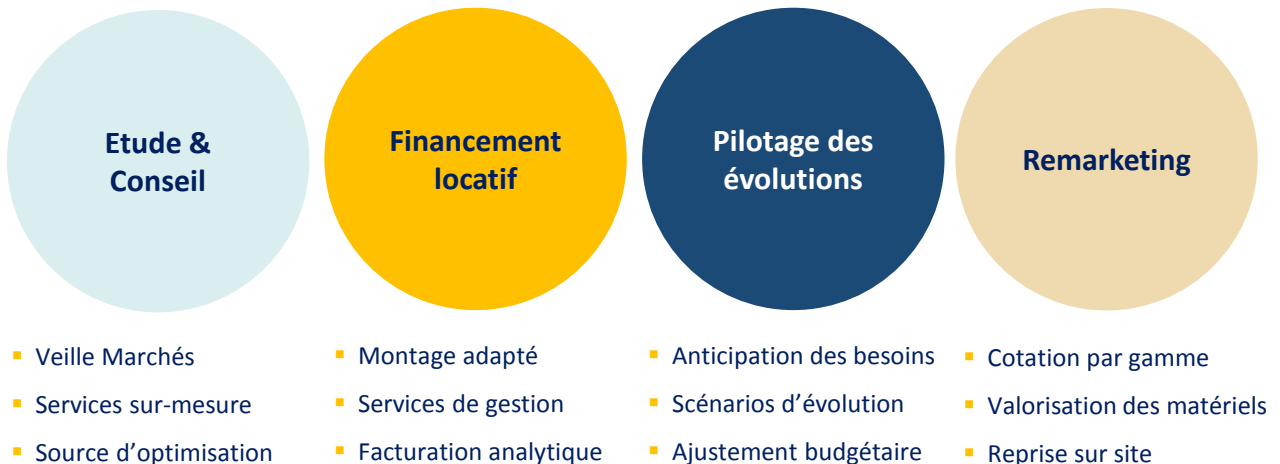
Nos chefs de projet interviennent avant, pendant et en fin de contrat de location, avec la volonté d'optimiser le ratio coût/performance des équipements. Nous apportons ainsi aux décideurs une visibilité budgétaire et une souplesse d'adaptation en fonction des changements tarifaires (prise en charge, remboursement) et du niveau d'activité (variation des actes, regroupements).

▪ Ingénierie financière

Le client choisit son matériel et son fournisseur, et il négocie le prix. INFIBAIL achète l'équipement au fournisseur sélectionné et facture des loyers d'usage à l'utilisateur. Ces loyers peuvent être linéaires ou évolutifs selon les besoins, dans la limite des budgets définis par l'établissement.

▪ Accompagnement des projets

INFIBAIL Healthcare rassemble une équipe spécialisée dans le suivi des données techniques, financières et analytiques des actifs loués. Nous gérons la relation Client, le suivi des budgets et l'anticipation des besoins d'équipements en prenant éventuellement en charge la revalorisation des matériels obsolètes.



Conduite de projets, processus de gestion, retour sur investissement

Savoir-faire

▪ Expertise en santé

Expérimentée, notre équipe maîtrise l'écosystème de la santé : connaissance des établissements, des produits et de la réglementation.

▪ Ingénierie financière

Société partenaire des établissements financiers, INFIBAIL propose depuis 30 ans des solutions de financement souples et sur-mesure.

▪ Services de gestion

Au-delà du financement, INFIBAIL accompagne ses partenaires tout-au-long du projet sur l'ensemble du cycle de vie des produits.



Coût à l'acte

création de valeur Bloc hybride
imagerie télémédecine
E-santé



Avantages

▪ Aide à l'innovation

Accompagner l'innovation médicale en facilitant le financement, en collaborant au modèle économique et au retour sur investissement.

▪ Souplesse locative

Utiliser la flexibilité des contrats de location évolutive pour implémenter plus facilement la solution au sein des établissements de soins.

▪ Transparence financière

Disposer de conditions de financement attractives, claires et transparentes pour le client et les partenaires du projet.

Contact

Votre contact commercial dédié à l'activité INFIBAIL Healthcare :

Olivier COULON - Tél. +33 1 55 46 30 16 - Mobile +33 6 71 95 74 13 - ocoulon@infibail.fr