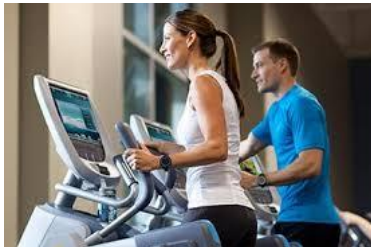




**INFIBAIL Ibérica**  
**Paseo del General Martínez Campos, 41**  
**28010 Madrid**  
**T: +34 91 411 93 00**  
**[www.infibail.com](http://www.infibail.com)**

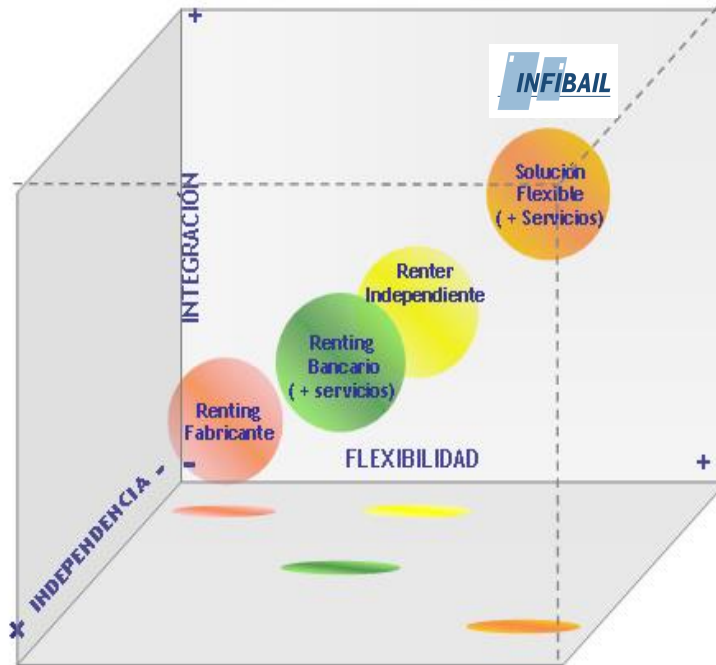


## ¿Quienes Somos?



- ❑ INFIBAIL es especialista en la financiación de activos tecnológicos y equipamiento médico.
- ❑ Más de 30 años de experiencia apoyando a nuestros clientes en gestión de activos mediante renting tanto en TIC como en Sanidad, Industria y Fitness
- ❑ La constante progresión de la cifra de negocio muestra la confianza que nuestros clientes nos otorgan.
- ❑ Más de 350 millones de euros en activos gestionados con una tasa de fidelización del 97% lo demuestran.
- ❑ Más de 5000 clientes en 2021.
- ❑ Grupo internacional de origen francés.

# ¿Cómo se posiciona INFIBAIL en el mercado?



**INFIBAIL es independiente de bancos y fabricantes**

**Somos especialistas en Renting Tecnológico**

**Nos dirigimos a clientes interesados en incluir las soluciones de arrendamiento como alternativa al CAPEX**

**MULTIACTIVO  
MULTIMARCA  
MULTIBANCO**

**Facilitamos una herramienta que agiliza procesos, elimina riesgos y fideliza al cliente: **INFINET****





# Gestión de Inventario: INFINET

- Gestión
- Compañías
- Contratos
- Enmiendas
- Exportar
- Inventario**
- Suministro
- Parque
- Seguros
- Facturación
- Manual
- Programada

**Productos**

**Compañías > Contratos > Productos**

**Representación gráfica**  
 Agrupar por    Categoría    y    Designación   

Buscar  en    Productos   

Ordenar por    -    y    -   

No.	Contrato	Categoría	Designación	Proveedor	IIº serie / Ctd	Renta	R
10969	E8-0003-00	ECR	HP - Mon. T...	HEWLETT PAC...	CNC6461RKL	4,90	
10970	E8-0003-00	ECR	HP - Mon. T...	HEWLETT PAC...	CNC6461RL6	4,90	
10971	E8-0003-00	ECR	HP - Mon. T...	HEWLETT PAC...	CNC6461S6N	5,02	
10972	E8-0003-00	ECR	HP - Mon. T...	HEWLETT PAC...	CNC6461S70	5,02	
10973	E8-0003-00	ECR	HP - Mon. T...	HEWLETT PAC...	CNC6461RKR	4,90	
10974	E8-0003-00	ECR	HP - Mon. T...	HEWLETT PAC...	CNC6461RKS	4,90	
10990	E8-0003-00	PBR	HP - DC7700	HEWLETT PAC...	CZC7031CGQ	13,78	
10991	E8-0003-00	PBR	HP - DC7700	HEWLETT PAC...	CZC7031CGR	13,78	
10992	E8-0003-00	PBR	HP - DC7700	HEWLETT PAC...	CZC7031CGS	13,78	
10993	E8-0003-00	PBR	HP - DC7700	HEWLETT PAC...	CZC7031CR0	13,78	
10994	E8-0003-00	PBR	HP - DC7700	HEWLETT PAC...	CZC7031CGZ	13,78	
10995	E8-0003-00	POR	HP - NC6320	HEWLETT PAC...	HUB702057Q	23,92	
10996	E8-0003-00	POR	HP - NC6320	HEWLETT PAC...	HUB7020637	23,92	

Resultados 40 - 52 de 89 Página: 4 / 7 <<Anterior Siguiente>> [ 1 2 3 4 5 6 7 ]

Exportar:  todos los resultados



# Soluciones del Renting

Inversiones recurrentes / Factor predefinido en contrato



- ❑ **Conocimiento del activo y del mercado. Especialistas en TIC, bienes de equipo y Healthcare.**
- ❑ **Acuerdos banca nacional y extranjera:** Diversificación del riesgo de cliente.
- ❑ **INFINET:** herramienta que agiliza procesos, elimina riesgos y fideliza al cliente.
- ❑ **En un mismo contrato se puede incluir material de diferentes fabricantes.**
- ❑ **Facturación personalizada** en función de las necesidades cliente/proyecto.
- ❑ **Seguro a medida** del proyecto y del tipo de activo.
- ❑ **Flexibilidad contractual:** No es necesario esperar hasta el vencimiento del contrato para renovar el material.
- ❑ Hacemos renting de **software y servicios.**
- ❑ Expertos en operaciones de **Sale & Rent Back:** Proyectos de comunicaciones, movilidad, etc...
- ❑ **Pago por Uso:** permite adaptar el coste al uso del equipo.

## Ventajas del Renting (cliente)



- ❑ Permite acceder a la última tecnología / acceso a mayor capacidad antes.
- ❑ Permite gestionar y planificar el presupuesto.
- ❑ Transfiere el riesgo tecnológico a la financiera.
- ❑ Mantiene las líneas de crédito intactas. El endeudamiento no computa en CIRBE.
- ❑ Contrato de arrendamiento (alquiler) siendo más factible clasificarlo como Operativo (gasto).
- ❑ Mayor facilidad al ofrecer equipo + seguro + financiación en una sola cuota.

## Ventajas del Renting (VENDOR)



- Se asegura el cobro una vez instalado el equipo.
- Aumento considerable de las ventas: aumento en renovaciones de equipos / Facilita la venta de “añadidos”.
- Da un valor añadido a su cliente.
- Evita la discusión sobre descuentos.
- Mantiene el control del cliente / equipo durante el plazo del contrato.
- Capacidad de lanzar campañas puntuales.



## Documentación estudio operación



- Para **cotizar** un proyecto únicamente necesitamos conocer:
  - Nombre del cliente
  - CIF (Para hacer la consulta al Registro Mercantil)\*
  - Factura proforma/presupuesto, donde aparezca el desglose entre HW, SW y servicios
  - Plazo de la operación (24, 36, 48 ó 60 meses).
- \* En el caso de no encontrar información financiera actualizada del cliente, necesitaremos la última disponible (Último Imp Sociedades + Adelanto año en curso)

## En resumen, ofrecemos...

### ARRENDAMIENTO FLEXIBLE

- Un **MODELO** que :
  - INTEGRA
  - SIMPLIFICA
  - FACILITA
  - ACTUALIZA
- Un **ARRENDAMIENTO** :
  - FLEXIBLE
  - INDEPENDIENTE
  - EXPERTO
  - INNOVADOR

FLEXIBILIDAD

INDEPENDENCIA

SERVICIO



Muchas gracias

Departamento Comercial  
+34 91 411 93 00  
[infocomercial@infibail.com](mailto:infocomercial@infibail.com)